

Customer Success Story

Al een aantal jaar neemt het jaarlijks geïnstalleerd PV-vermogen fors toe. Maar wat is de overweging van woningeigenaren om een pv-installatie aan te schaffen en welke vragen en uitdagingen komen hierbij kijken? In deze customer succes story gaan we langs bij Willy Dijkstra uit Lommel.

Technische gegevens

Installatiedatum:	Mei 2019
PV-panelen:	24x DMEGC 300WP panelen, SolarEdge embedded
Optimizers:	24x SolarEdge P300 power optimizers
Omvormer:	SolarEdge 4000HD-wave met SetApp
Montagesysteem:	AElex inleg-montagesysteem
Oriëntatie systeem:	Oost, West
Gezinssituatie:	4 personen
Elektra verbruik per jaar:	5,5 MW
Extra:	Stroomspoelen



Kijken naar de toekomst

In mei 2019 heeft Willy Dijkstra een PV-installatie laten installeren op zijn vrijstaande woning in Lommel. Waarom zijn interesse om te investeren in duurzame energie? Dijkstra: "Ik ben eigenlijk vanwege twee verschillende redenen me gaan verdiepen in PV-systemen. Enerzijds was ik op zoek naar een manier om de stroomrekening te drukken. Met twee jonge kinderen en een baan als ICT'er hebben wij nogal wat apparaten aanstaan in huis. Anderzijds hoorde ik dat in België, waar ik woonachtig ben, veel regelingen op losse schroeven stonden. Indien je vóór 2021 namelijk zonnepanelen aanschaft kun je vanaf ingebruikname nog 15 jaar gebruik maken van saldering, waarmee je terug kunt leveren aan het net. Na 2021 gaat dit veranderen en hier is nog veel onduidelijkheid over. Wilde ik dus iets doen, dan was het nu het moment."

Schaduwvorming op het dak

De vrijstaande woning van de eigenaar bevindt zich in een relatief rustige omgeving, maar wel recht tegenover een voetbalstadion. Daarnaast beschikken de naastgelegen burens over een aantal bomen in hun tuin. Beide factoren hebben invloed op de schaduwvorming. Vooral in de wintermaanden wanneer de zon laag staat ontstaat er al vroeg schaduw op het dak.

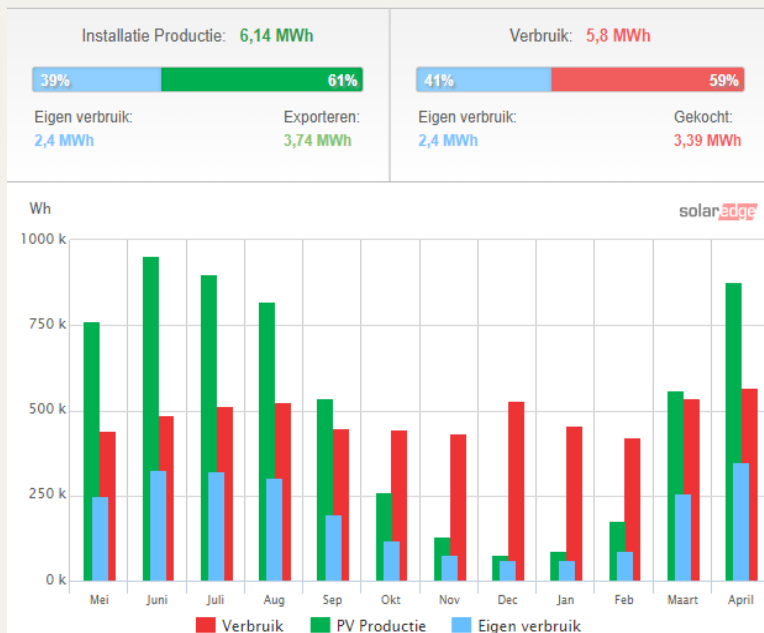
Een belangrijke reden waarom de keuze voor SolarEdge is gevallen is de MPP-tracking module op paneelniveau. Deze module zorgt ervoor dat mismatches per paneel inzichtelijk zijn en zorgt ervoor dat de andere panelen niet minder gaan presteren door deze mismatches. In de situatie van de woning uit Lommel zorgt deze module er o.a. voor dat de niet alle panelen lijden onder de schaduwvorming van het stadion en de bomen van de burens in de wintermaanden.

Dit is echter niet de enige reden waarom Dijkstra voor SolarEdge heeft gekozen: "Wat ik ook erg belangrijk vond bij de aanschaf van een pv-systeem was de kwaliteit van de producten. Ik heb veel research gedaan en over het algemeen komt SolarEdge als het beste uit de bus. Dit geldt natuurlijk ook voor de DMEGC-panelen en het AElex montagesysteem. Daarnaast was ik erg te spreken over de inzichtelijkheid in het systeem door middel van de app. Hiermee heb ik veel inzicht in mijn verbruik, maar ook in het vermogen dat ik zelf opwek."



Resultaten en de toekomst

Het systeem levert zomers meer op dan begroot en in de winter, door de schaduwvorming, iets minder dan begroot. De terugverdientijd van de PV-installatie ligt rond de 8 jaar. Dit is iets hoger dan gemiddeld, dit omdat er is gekozen voor een oost-west opstelling waarbij er op beide dakhellingen van de woning panelen liggen. Een oost-west opstelling ligt hoger in prijs qua aanschaf, maar is wel toekomstbestendiger.



Dijkstra kijkt sinds hij het systeem heeft nog meer naar de toekomst: "In België veranderd er veel in de wetgeving. Het eigen verbruik wordt steeds belangrijker, zeker als je optimaal gebruik wilt maken van de saldering. Ik heb daarom bij de installatie ook direct stroomspoelen laten installeren. Hierdoor heb ik nog beter inzicht in mijn verbruik en kan ik beter over een aantal jaar zeggen, dit is het moment om te investeren in bijvoorbeeld batterijopslag.

Sinds ik het systeem heb ben ik veel meer aan het kijken wat ik in de toekomst kan, hoe ik verder kan besparen en optimaal gebruik kan maken van mijn eigen opgewekte energie. Ik ben veel bewuster geworden van mijn omgang met energie en het belang van duurzaam energie. Je hebt als consument geen grip op bepaalde zaken. Hoe meer je zelf doet, hoe onafhankelijker je bent van anderen. Met de oplossingen van SolarEdge kan ik mij stapsgewijs voorbereiden op de toekomst en weet ik wanneer het moment is om te investeren.

"Gouden tip: Kijk niet perse naar de standaard regels, kijk wat je er in de toekomst mee wilt."

